## 自分も相手も我慢しない コミュニケーション

サポートハウスじょむ 2008.11.01

#### 葛藤をめぐる4つのパターン

状況:AさんがBさん(あなた)に要求(お願い・依頼)をしてきました。Bさん(あなた)はできれば断るか、違う選択肢を提示したいと考えています。

- 気持ちも受け止め、行動も受け入れる
- 気持ちも受け止めない、行動も受け入れな い
- 気持ちを受け止めない、行動は受け入れる
- 気持ちを受け止め、行動は受け入れない

## 1. 気持ち 行動

AさんとBさんどちらによりストレスが発生 しますか?

<u>答え: Bさん</u>

Aさんとの関係上、波風を立てずにすむが自 分の意思を伝えられなかったという葛藤が生 じる

意思の疎通:なし(一方通行)

信頼関係:コントロールされているよう

な不安と不満

#### 2 . 気持ち× 行動×

AさんとBさんどちらによりストレスが 発生しますか?

<u>答え: Aさん</u>

Aさんに対し、明らかな拒絶を示し、相 手の立場に立つ共感も示さない。

意思の疎通:決裂

信頼関係崩壊

### 3 . 気持ち× 行動

AさんとBさんどちらによりストレスが発生 しますか?

#### 答え: AさんとBさん

Aさんに対し共感を示すこともなく、嫌々行動を受け入れているため、せっかく要求に応えていてもAさんも素直に感謝しにくい。

意思の疎通:反発

信頼関係:互いに不信感を募らせる

#### 4. 気持ち 行動×

- AさんとBさんのストレスを下げる=お互い に我慢しない。
- Aさんに対し共感を示し、相手の気持ちを受け止めることで安心を与える。AさんがBさんの言うことを聴きやすい状態を作ってから、Bさんが自分の考え(他の選択肢)や"No"を表現する。

意思の疎通:双方が伝えたいことを伝え る

信頼関係構築

#### 個人と問題を分ける

個人=性格や資質や癖本人に変える意思がなければ、他人が変えるのは非常に難しい。

(コントロールできないこと)

問題 = 方法が見つかれば解決や対処の可能性がある。

(コントロールできること)

## アサーティブ コミュニケーション

#### アサーティブネスとは・・・

相手を脅したり、不当に扱う(懲らしめたりする)ことなく、自分が何を感じているか、何を好み、必要としているか、また自分の意見を直接的に表現する(示す)こと。攻撃的になりすぎず、受身的になりすぎず、適度な自己表現をする。

自分もがまんしない、相手もがまんしないコミュニケーション。

#### アサーティブな表現とは?

例:お好み焼きを作っている最中に卵がないことに 気づき、お隣に卵を借りに行きました。

- 1)「たまごある?」 受け手が何を想定するかで意味合いが 変わってしまう。
- 2)「お好み焼きを作っていたんだけど、卵がないことに気がついて、ひとつ卵を貸していただけますか?」

アサーティブな表現

#### コミュニケーションパターン

コミュニケーションパターン:

受身的 (Passive)・攻撃的(Aggressive)・アサーティブ(Assertive)

例: 友人が約束した夕食の時間に1時間遅れてきました。遅れるとの電話 もなく、あなたはその友人が遅れてきたことをよく思っていません。 あなたは、

「夕食の準備が整ったので席についてください。」

アサーティブではなく、受身的(Nonassertive: Passive)

「1時間待ってたんですが、遅れるのなら電話を1本くれたら助かったんだけど・・・」

アサーティブ(Assertive)

「1時間も遅れてきて、ずうずうしいわね。もう二度と食事に招待したりしないわ。」

攻擊的(Aggressive)

# アサーティブになるためのポイント

安全性の確認

過去へのこだわり、未来への不安を持ち込まない 非合理的な思い込み 怒りの溜め込み 裏メッセージ・表メッセージ

▶ 駆け引きの回避

アイ・メッセージ: Eyeとll(アイ)メッセージ

例:「あなたは私の言うことを全然聴いてくれない。」 "|" メッセージに変えると・・・

攻撃欲・支配欲が強い相手の場合 どのように対応しても攻撃や支配がエスカレートする 危険なら撤退するという判断

#### 肯定的な話し方のポイント

- 相手の気持ちを受け止めて、行動はしないという選択肢
- 個人と問題を分ける
- アサーティブな表現

アイ・メッセージ:相手を非難したり批判しているように間こえない表現=相手が耳を塞がず、耳を傾けやすくするシンプルに受け止め、シンプルに返す(駆け引き=ゲームをしない)

- 相手からリクエストがあった時にアドバイスする
- 自由応答式質問形式を意識的に使う
- 相手の話を要約しながら聴く